10月開催セミナーのご案内

【講師割引申込用紙】

※この申し込み用紙は切り離さず、そのままお送り下さい。

FAX: 03-5740-8766、または、→http://www.johokiko.co.jp にて

AA101037

★ファーマージング市場を語らずして製薬会社は生き残れない!

中国、ブラジル、ロシア、メキシコ、韓国の市場が、世界の13%を占め、また、成長の1/3を占める(2009年)!

なぜ今、中国・インド・ブラジルか?

一現地の実態・市場と事業戦略・参入アイデアー

(財)武田科学振興財団 国際部長 MBA 豊田 繁 先生

■主経歴等

- •1976、武田薬品工業(株)に研究者として中央研究所の生物研究所入社し、その後、国内営業のMRを6年間経験。
- ・台湾・中国の営業本部長として駐在経験(台湾:1987-1990、中国・天津:1994-1995)。
- ・武田薬品のブロックバスターであるタケプロンの欧米申請担当(1990-1993)。
- ・国際本部で、初代ランソプラゾールのプロダクトマネージャーとして、欧米導入戦略を立案・実施。
- ・医薬研究本部にて、武田研究投資会社(米国・パロアルト)の窓口として、数々の欧米バイオベンチャーへの投資企画・実施。

リーマンショック以降、日本の製薬会社は世界での生き残りをかけて、 欧米での新製品の開発に力を入れているが、日米欧の2013年までの 年率伸長は、1-5%しかない。

中国を含む新興国は、10-20%の市場伸長が見込まれる。今後は、 BRICS諸国へのビッグファーマとの競争的な先手市場参入戦略が、明暗を 分けると思われる。

そこで、"How to?"が重要である

(インド・ブラジルを、現地で31日間・17日間調査済)。

■受講後、習得できること

- ・日系製薬企業として生き残りをかけた新興市場への進出のアイデア
- 世界の潮目は大きく変化(なぜ、BRICSか?)
- •なぜ、BRICS医薬品市場が欧米よりも有望な市場なのか?
- ・中国医薬品市場への進出成功例と失敗例
- ・国の経済成長発展とその国の医療費への分配率(GDP比)
- ・中国の次世代医薬品への取組み及び中国の持つアドバンテージ

「東京・大井町] きゅりあん

- ●受講料 1名39.900円(税込、資料付)
- *1社2名以上同時申込の場合、1名につき29,400円

2010年10月22日金曜日 12:30-16:30

- 1. 世界の潮目の変化
 - 1.1 人口・人口ボーナス期の国々の比較
 - 1.2 2030年の覇権国家は、米国から中国・インドへ移る
 - 1.3 日本のガラパゴス化(大学のランキング)
 - 1.4 世界の医療費と世界の医薬品市場 1.5 なぜ、BRICSか?
- 2. 中国
- 2.1 医薬品市場とそのプレーヤー 2.2 保険制度
- 2.3 日系メーカーの進出現状 2.4 中国進出形態と事業戦略
- 2.5 リスクマネジメントとその対策 2.6 中国東北三省のビジネスチャンス
- 3. インド
 - 3.1 医薬品市場とそのプレーヤー 3.2 特許、卸、流通について
- 3.3 日系企業の進出状況 3.4 第一三共とランバクシーのケーススタディ 4. ブラジル
- 4.1 医薬品市場 4.2 ブラジルの魅力 4.3 日系企業の進出状況
- 4.4 「Mokshya 8」という米系販売会社の4年で成功のケーススタディ

<質疑応答>

<主催>

http://www.johokiko.co.jp 〒141-0032 品川区大崎3-6-4 トキワビル3階 TEL: 03-5740-8755 FAX: 03-5740-8766 mail req@johokiko.co.jp

<講師割引適用について>

- ・本申込用紙にてお申込された場合、 講師紹介割引が適用されます。
- ・割引額はそれぞれ左記料金より、



1名ご参加の場合 ¥10.500円引き 2名以上参加の場合

通常の同時申込割引から更に1名に つき¥2100円引きとなります。

- ・割引の適用条件としましては、本申込 用紙にて、fax申し込みされた方に限 らせていただきます。また場合によっ ては講師にご確認を取らせていただく ことがございますので、その点ご了承 下さい。
- ・その他割引との併用はできません。

講師割引申込

本講座料金より¥10,500 引き 2名以上参加 更に¥2,100 引き

<	申	入县	更領	į>

- 1. 申込を確認次第、弊社より受講券、請求書、 会場地図等をお送り致します。
- 2. 受講料のお支払いは、原則として開催日までにお願い 致します。後日になる場合は予定日をご明記ください。 また、当日会場でのお支払いも可能です。
- 3. 申込後、ご都合により講習会に出席できなくなりました 場合は、代理の方の出席をお願い致します。 止むを得ず欠席される場合、弊社事務局迄ご連絡下さい
- (受付時間9:00-17:00)。 以下の規定に基づき料金を申し受けます。
- ●開催日から逆算(土日・祝祭日を除く)して、
- 講座3日前~4日前での欠席のご連絡:受講料の70%
- 講座当日~2日前での欠席のご連絡:受講料の100%
- 4. 原則として銀行振込の場合、領収証の発行はいたしませ 振込手数料はご負担下さい。
- 5. 最小催行人数に満たない場合等
- 事情により中止になる場合がございますがご了承下さい。

	セミナー名 医薬品は、なぜ今、中国・インド・ブ					ンド・ブラジルか?	•		開催日	10	月	22	E	
	会社名				住所	Í =	Ē							
	所属•役職				TEL			FAX						
	受講者 e-mail		'	上司氏名				e-mail						
ん。														
Λο.	今後ご希望の案内方法にレ印を記入下さい(複数回答可) 🗆 🗀 e-mail							□FAX	□郵送		不要			

ご連絡頂いた、個人情報は弊社商品の受付・運用・商品発送・アフターサービスのため利用致します。今後のご案内希望の方には、その目的でも使用致します。 ★http://www.johokiko.co.jp/の申込みフォームからも承ります! 今後のサービス向上のため「個人情報の取扱に関する契約」を締結した外部委託先へ、個人情報を委託する場合があります。個人情報に関するお問合せ先policy@johokiko.co.jp